

# Heat exchangers

design & manufacturing

ACTE-SA  
www.acte-sa.be

Rue Gilles Magnée, 92/1  
4430 Ans  
Belgium

Tel : +32 4 247 11 24  
Fax : +32 4 247 21 87  
info@acte-sa.be

## Nous recherchons un/une 'Business Development Manager'

**ACTE** est une société industrielle active dans le domaine des « cleantech ». Plus précisément, ACTE conçoit et fabrique sa propre technologie d'échangeurs de chaleur destinés à la récupération de chaleur sur gaz d'échappement et effluents gazeux haute température.

Sa principale gamme de produit, appelée **COMPACT**, est particulièrement adaptée aux Micro-turbines à Gaz (MGT) que l'on retrouve sur les marchés de la cogénération et de la mobilité verte. Ces segments se caractérisent par une croissance forte menée par quelques acteurs dominants à travers le monde, rejoints par de nouveaux entrants de plus en plus nombreux.

Pour accompagner le développement de ce marché associé aux nouvelles technologies énergétiques, nous recherchons un/une 'Business Development Manager'.

### **Votre mission principale :**

- Vous participez à la définition de la stratégie marketing de la société avec sa direction et assurez la cohérence de notre politique commerciale avec celle-ci.
- Vous entretenez et développez nos relations commerciales avec nos clients existants, situés dans le monde entier.
- Vous assurez la réalisation des offres et la négociation des contrats commerciaux, principalement dans un cadre international, avec l'aide d'un support juridique.
- Vous vous tenez au courant de l'évolution du marché par une veille technologique et concurrentielle constante, en participant entre autres à des salons et conférences (comme visiteur ou comme exposant) ayant un lien avec les activités d'ACTE.
- Vous avez une approche proactive vers les nouveaux acteurs du marché, afin de les accompagner dans leur développement dès le début. Dans cette étape, vous travaillez en étroite collaboration avec nos bureaux d'ingénierie et de R&D afin d'apporter la réponse la plus pertinente aux besoins de nos futurs clients.
- Vous définissez maintenez des indicateurs de suivi des activités commerciales de la société qui seront communiqués régulièrement à la direction de l'entreprise. Sur base de votre analyse de ces indicateurs, vous faites des recommandations et les implémentez pour atteindre les objectifs.



# Heat exchangers

design & manufacturing

ACTE-SA  
www.acte-sa.be

Rue Gilles Magnée, 92/1  
4430 Ans  
Belgium

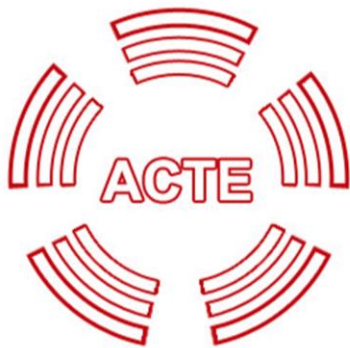
Tel : +32 4 247 11 24  
Fax : +32 4 247 21 87  
info@acte-sa.be

## **Vos autres participations à l'activité de la société :**

- Vous participerez également à la définition de la stratégie marketing à mettre en place pour développer notre part de marché sur la chaleur fatale (récupération de chaleur perdue dans les processus industriels...).
- Vous assurerez le suivi du processus de commande et de facturation jusqu'à la livraison.
- Lorsque le développement de la société l'exigera, vous développerez un réseau de partenaires commerciaux dans nos divers marchés.
- Vous êtes impliqué dans le développement des supports de communication de la société (site internet, brochures...).

## **Votre profil**

- Vous avez une expérience de technico-commercial à l'exportation d'au moins 5 ans pour des produits à haut contenu technologique, à destination d'intégrateurs.
- Vous avez été amené à négocier des contrats internationaux pouvant porter sur plusieurs millions d'euro.
- Vous avez l'habitude de constituer et convertir des offres commerciales complexes.
- Vous maîtrisez parfaitement l'anglais international, aussi bien technique que juridique. La connaissance d'autres langues est évidemment un atout important, avec une préférence pour l'allemand.
- Amené à être en contact avec différentes cultures, vous faites preuve d'une grande assertivité et adaptabilité dans vos relations sociales.
- Vous aimez voyager, et êtes prêt à être en déplacement environ 40% de votre temps dans le monde entier (nos clients actuels se trouvent en Europe, Chine, Australie, Russie, Etats-Unis...).
- ACTE étant une PME en constant changement, vous appréciez un environnement de travail dynamique, décloisonné, et où les interactions avec vos collègues sont constantes.
- Vous faites preuve d'une grande rigueur dans la gestion de vos dossiers et des outils d'aide à la gestion (dont les logiciels ERP et CRM).
- Vous maîtrisez la suite Microsoft Office.



# Heat exchangers

design & manufacturing

ACTE-SA  
www.acte-sa.be

Rue Gilles Magnée, 92/1  
4430 Ans  
Belgium

Tel : +32 4 247 11 24  
Fax : +32 4 247 21 87  
info@acte-sa.be

## Ce que nous vous offrons

- Une activité professionnelle dans un environnement dynamique et sur un marché fondamental pour le futur de la société dans laquelle nous vivons.
- La certitude de voir évoluer vos activités en même temps que les nouveaux développements et marchés d'ACTE.
- Un package salarial complet incluant :
  - o Une rémunération fixe – dépendant de votre expérience - complétée par une partie variable.
  - o Un véhicule de fonction avec carte essence.
  - o Une assurance groupe et hospitalisation.
  - o Chèques-repas.
  - o Un horaire de travail (40h/semaine) vous permettant d'avoir 32 jours de congés par an.

## Intéressé(e) ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation par mail (rh@acte-sa.be) en mentionnant la référence BDM1803.

Personne de contact : Mme Noémie Winandy.